



人気者になる♡

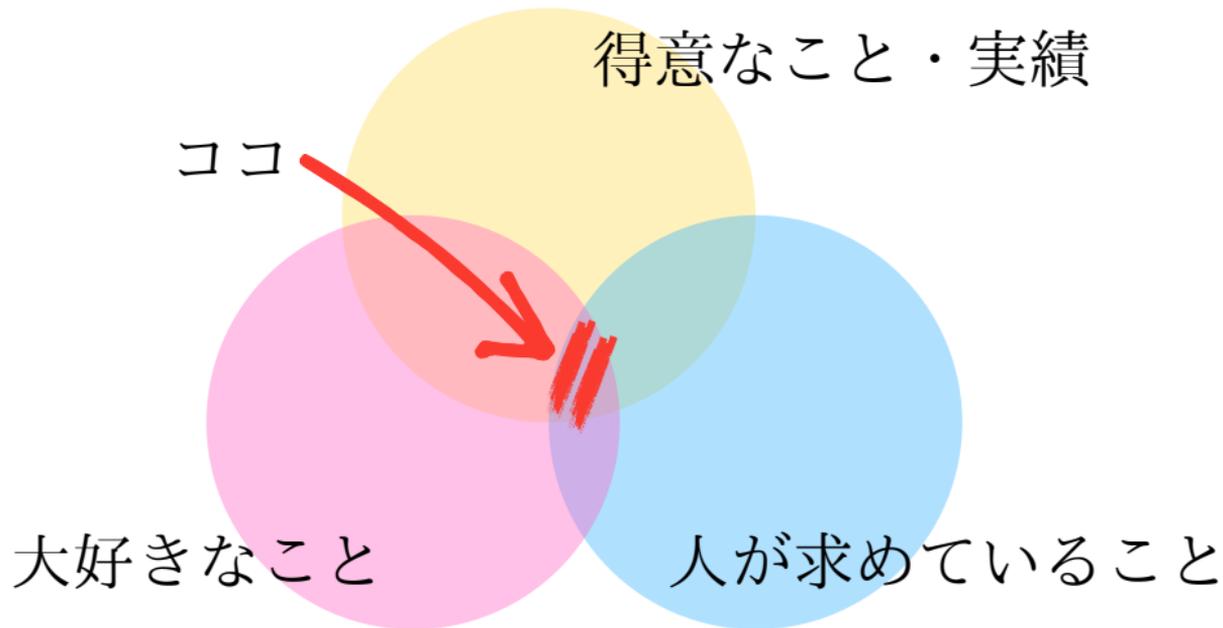
売れるコンセプトの作り方

北島千鈴

本日の学び

- ①売れるコンセプトとは
- ②カウンセラーのコンセプト例
- ③イラストレーターのコンセプト例
- ④コンセプトの確認
- ⑤本日のワーク

①売れるコンセプトとは



①売れるコンセプトとは

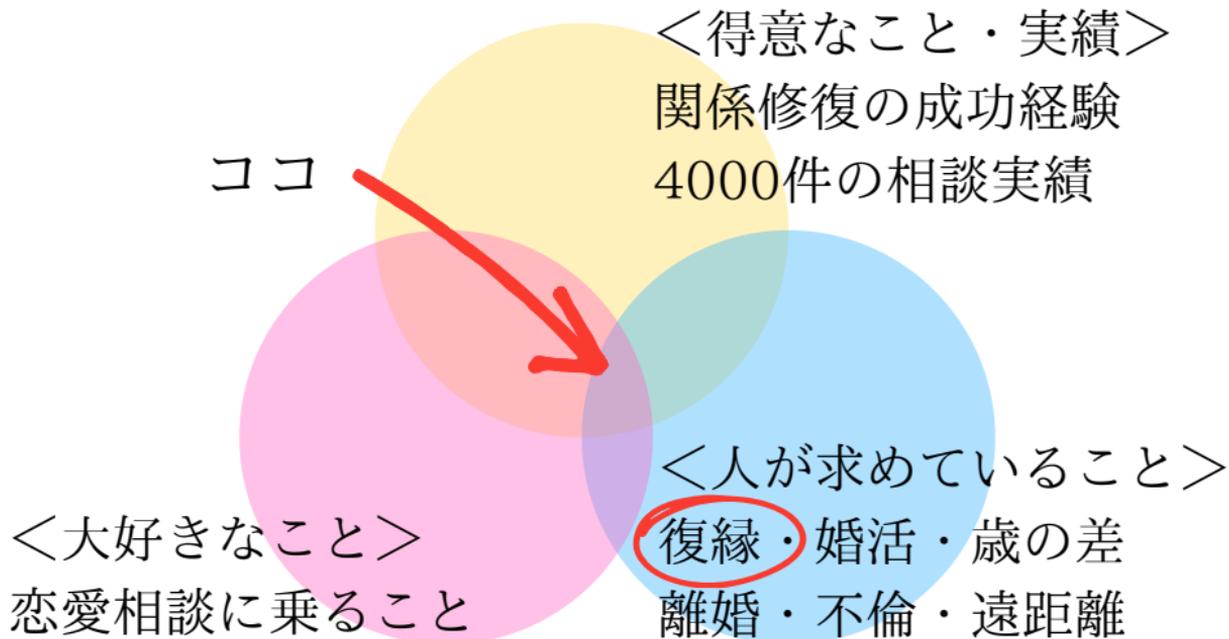
 ○○を求めている人へ

 △△（私が大好きで得意なこと）を使って



 □□な未来を手に入れませんか？

②コンセプト例：復縁カウンセラー



②コンセプト例：復縁カウンセラー

感情を揺さぶる

忘れられない彼と復縁したいあなたへ

4000件の相談実績から分析する

あなたに最適な復縁テクニックで

個別性

投資価値のある

欲求の高い具体的なゴール

もう一度、

彼から愛される未来を手に入れませんか？

専門性を限定した方が売れる理由

あなたは、もし癌を患ったとしたら・・・。

総合病院と癌専門病院、どちらに行きますか？

③コンセプト例：イラストレーター

＜得意なこと・実績＞

似顔絵が喜ばれる

言葉に感動してもらえる

ココ

＜人が求めていること＞

恋人の**記念日**・子供の成長

ペットの思い出・癒し・応援

恋愛運・金運・願望実現

＜大好きなこと＞

イラストを描くこと

③コンセプト例：イラストレーター

感情を揺さぶる

思い出に残る記念日にしたいあなたへ

個別性

似顔絵のイラストに
心に残るメッセージを添えて

投資価値のある
欲求の高い具体的なゴール

大好きなあの人を最高の笑顔にしませんか？

④コンセプトの確認

- ・ 具体的なゴールになっているか
- ・ 欲求の高いテーマになっているか
- ・ 投資価値がある未来になっているか
- ・ 個別性があるか
- ・ 感情を揺さぶれるか

コンセプトがこれらを満たしているか？

本日のワーク1：好きなことの書き出し

時間を忘れて夢中になれること。

- ・ イラストを描くこと
- ・ 詩を書くこと
- ・ パーソナルカラー診断

などなど、複数書き出して下さい。

掛け合わせることで最強のコンセプトかも??

本日のワーク2：得意なことと実績の書き出し

<強み：実績の数値化>

- ・ 経験年数・人数・回数
- ・ 達成までの期間
- ・ 獲得したランキング

<達成経験：成功して得たもの>

- ・ 自分の成果
- ・ お客様の成果

本日のワーク3：人が求めていることの書き出し

あなたが大好きなことや、得意なことが
求められる分野はなんですか？

その分野の詳細なジャンルまで書き出して下さい。

本日のワーク4：コンセプトの作成

ワーク1～3を用いてコンセプトを作成して下さい

〇〇を求めている人へ

△△（私が大好きで得意なこと）を使って

□□な未来を手に入れませんか？

本日のワーク5：コンセプトの確認

- ・ 具体的なゴールになっているか
- ・ 欲求の高いテーマになっているか
- ・ 投資価値がある未来になっているか
- ・ 個別性があるか
- ・ 感情を揺さぶれるか

コンセプトがこれらを満たしていなければ調整して下さい。

本日のワーク：まとめ

- ①時間を忘れて取り組める大好きなことの書き出し
- ②得意なことや実績、頂いたご感想の書き出し
- ③求められる分野とその詳細のジャンルの書き出し
- ④コンセプトの作成
- ⑤コンセプトの確認